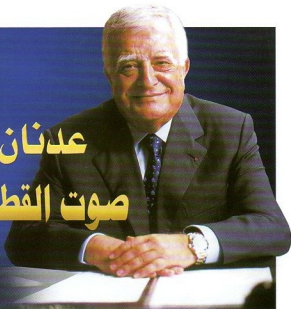


عدنان القصّار صوت القطاع الخاص



التجارة في دمه

وبدا واضحاً أنّ التجارة تشغل حيزاً من تفكير عدنان القصّار منذ كان على مقاعد الجامعة، وأمام الإلحاح والطموح كان له ما أراد بعد أن قطع وعداً لأبيه بإنهاء الدراسة. وبدأ عدنان في مكتب صغير في مبنى القصّار مقابل الجامع العمري، وكان ذلك في العام 1949. أي عندما كان عمره 19 عاماً، وعرف دائماً في تلك الفترة كيف يوفق بين دراسته 11 قبل الظهر ثم يلتحق بمكتبه متحمساً بحركة العرض والطلب وعاقداً الصفقات المتواضعة ذات العمولة المتواضعة في معظم الأحيان.

وتطوّل مسيرة الناجح الشاب في تلك الفترة، فهو تطلع نحو السوق السورية وعمل بتجارة الخردء وبعض مواد البناء وبعض المواد الغذائية.

علي القصّار. وفي العام 1955 شيد وفيق القصّار "جامع القصّار" في منطقة عائشة بكاء الذي لا يزال عامراً حتى يومنا هذا.

عاش عدنان القصّار وشقيقه عادل في عائلة متوسطة الحال على رأسها قاضي عرفت عنه نزاهته ودقته، وحرص على أن يحظى الأبناء بتعليم عالٍ وعلى خُطى الوالد. دخل الشقيقان إلى الجامعة اليسوعية ونالاً إجازة في الحقوق. وكان عدنان متطوّفاً في دراسته وحصل على شهادة البكالوريا - القسم الثاني في الـ 17 من عمره، وحصل بسبب تفوّقه على إجازات وامتحانات.



أحب الاستكشاف وأكره الغامرة وبين الأمرين معادلة صعبة

ابن القاضي والسفير

وُلد عدنان القصّار في العام 1930 في عائلة بيروتية تنتمي إلى الطبقة الوسطى. والده الإرحوم وفيق القصّار كان قاضياً ثم رئيساً لمجلس الشورى. وفي العام 1951 تم تعيين وفيق القصّار سفيراً للبنان في باكستان ثم سفيراً في تركيا، إلى أن استقال من السلك الدبلوماسي وعاد إلى لبنان ليتم تكليفه بتأسيس كلية الحقوق وكان أول عميد لها وظل في مركزه هذا حتى سن التقاعد.

ولم تكن عائلة آل القصّار صكاً للتجارة بصفة، بل كانت وجهة أبنائها نحو الوظيفة العامة (حسب القصّار عمّ عدنان كان محافظاً لمنطقة البقاع)، والعائلة كانت متصلة بالتراث الإسلامي البيروتي بعبارة "وقف القصّار" في منطقة العرض في الوسط التجاري الذي يعود إلى الجده الأعلى الشيخ



من الطابق الثاني من البيت، حيث مكتبه، انتقل إلى اتحاد الغرف العربية إلى مقر غرفة التجارة الدولية نائباً للرئيس، ثم رئيساً لها، ليكون أول رئيس عربي في هذا المنصب، وليكسر القاعدة التي كانت تحصر الرئاسة بشخصيات من بلدان متقدمة، وللتذكير كان منافسه على رئاسة الغرفة الدولية يومذاك يابانياً، عدنان القصار هو "الرئيس" أو "البوريزيدان"، وهما كلمتان محبتتان إليه، منذ ثلاثة عقود وتيف، فهنا سز عدنان القصار، ومن هنا تبدأ قصة نجاحه المستمر، فإسمه لا يذكر بين قائمة الأكثر ثراءً في العالم، لكن اسمه متداول، وبقوة، في كل المحافل الاقتصادية محلياً وعربياً ودولياً.

شخصية مميزة

يتعمق عدنان وفق القصار بـ"كاريزما" قل نظيرها، رجل علاقات عامة بامتياز ومن طراز رفيع، محاور جيد ومقبول من الجميع، لا ينتمي لأي فريق وينتمي إلى الجميع في آن، انه رجل عمل بذب لافت، ورجل تجرية، يعرف كيف يرصد التغيرات وكيف يتعامل معها، يعرف ما يريد من كل شخص ومن كل قضية، وفي ضوء ذلك يرسم العلاقات والمسافات، شديد الانفعال، لكنه يتلقى ضيق النفس، بثور ويهدأ ولكنه طيب القلب ومعروف عنه أيضاً انه شديد الانطواء وقوي الذاكرة.

وميزة الرجل انه يعرف كيف يحافظ على مستواه، فلا إسفاف ولا ابتدال، بل اتزان في المواقف والكلام والسلوك، فكيف بدأ هذا النجاح؟ وما هي اللحظات الرئيسية في حياة الرجل الذي يكززه المؤتمر التاسع للاستثمار وأسواق رأس المال العربية؟

كتب بهيج أبو غاتم في فترة ماضية وليست بعيدة، حمل عدنان القصار على كتفيه أربع رئاسات في آن واحد، محلية ووطنية والقلمية ودولية، كان في تلك الفترة، رئيساً لغرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان، رئيساً لاتحاد غرف التجارة والصناعة والزراعة في لبنان، ورئيساً للاتحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة للبلاد العربية ورئيساً لغرفة التجارة الدولية.

وإذا كانت الرئاسات تتبطل بوتائر مختلفة، بعضها يفعل النظام وبعضها الآخر يفعل الانتخاب، فإن عدنان القصار هو رئيس لغرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان - أكبر الغرف اللبنانية - منذ 31 عاماً، يتم التجديد له تلقائياً ومن دون معارك.

والبقاء في الرئاسة، أياً تكن، ليس بالأمر القليل، وفي بلد كلبان، وفي وسط اقتصادي يسبح بالطموح والتناقضات والتجاذبات، فالسلطة، عادة، تاكل رصيد الأشخاص، تخلف من يريقهم، تستهلكهم حتى ولو أعطوا ما في وسعهم. أما عدنان القصار فقد عرف كيف يواجه محازير البقاء طويلاً في الرئاسة، وعرف كيف يحافظ على إجماع يعقد حوله.

عدنان القصار الذي ترأس غرفة التجارة والصناعة في بيروت منذ العام 1972، وما زال، في عهده اكتفل البيت - الملقب في منطقة الصناع والذبي كان على بعد أمتار من مقر رئاسة الحكومة السابق.

راسخة وستراتيجية مع الصين علامة فارقة، لأن هذه العلاقة تحمّلت مسافة التجارة والشباب، فكيف بدأت هذه العلاقة؟

يقول القصار: لعب الخط دوراً في حياتي، ففي العام 1954 توفقت باكستان عن استيراد الغزل لأنها أسست قاعدة صناعية لذلك؛ لكن شركتنا في باكستان طلبت مني أن التقني وفداً صينياً كان في باكستان آنذاك كان يمري 24 عاماً وتجهّبت الأمر في البداية، علماً أن شركتي الباكستانية مهددة للقاء بحدديث إيجابى عنى كان اللقاء مشرواً وعرفت أنهم جمعوا معلومات عنى وعن والدي وفدرالى البنينة. وقال لى أعضاء الوفد أن دعوة يستوجه إلى من الصين الشعبية وتحديداً إلى هونغ كونغ. إستشرت والدي الذي شجعني على خوض غمار التجارة وحزمت حقائبى إلى هناك بسفر صعب للغاية، لأن المسافة بعيدة والطائرات كانت مختلفة جداً عنى هي اليوم. وفرجت

أصبح، واتصالتي كانت ممهدة بما كان لأبي من صيت في المجتمع، فذاك الصيت كان ناصحاً. ويقول آخرون عنه أنه صلح بسـ "كاريزما" منذ شبابه الأول وبحسن علاقات عامة من طراز الرفيع. إذ أنه قلماً كانت له عداوات، وعلى العكس من ذلك، فإنه لا يقطع شجرة معاوية مع أحد ويقهمل لكل من حوله وكل من يتعامل معهم وزناً يستعظمه وأكثر من ذلك في كثير من الأحيان.

الرحلة الصينية

وفي سياق حياته المليئة بالنجاح، يبقى نجاح عدنان القصار في إقامة علاقات



بنيت علاقة متينة مع الصينيين وتعلمت منهم المثابرة

وعندما تخرّج في العام 1951 وكان والده سفيراً في باكستان، زار عدنان والده ليكتشف أن باكستان تنتج القطن لكنها تستورد الغزل لأن انفصالها عن الهند العام 1949 أنهدمها القاعدة الصناعية اللازمة، هنا "لعت" العسكرية واتصل برأى العسيفي، (أصحاب معامل الغزل) ففقدت اتصالات استيراد القطن من الباكستان وتصدرو الغزل إليها من لبنان. وأسس القصار شركة حملت اسم "شركة قطن الشرق الأوسط". كان لافتاً نجاح القصار في التجارة منذ

البيدات الأولى له في هذا القطاع، ولدى سؤاله عن هذا السز يقول، "ربما وصلت إلى "روحية البزنس" من أخوالى غير والدي". ووالده من آل دياب وهي عشيرة التاجر المعروف شفيق دياب، ولا ينكر أنه لقي تشجيعاً من أخواله ومن عبد الرحيم دياب، ويخبرنا: "عملت بشغف وصدق وكنت عازماً منذ البداية ماذا أريد أو ماذا أحب أن



باستقبال حافل في المطار على الرغم من صغر سني وعدم خبرتي بالسوق الصينية. يُذكر أنّ الصين الشعبية كانت محاصرة (Embargo) آنذاك بسبب الحرب الكورية، لذا رأى الصينيون في لبنان نافذة تجارية لأنّ نظامه حرّ ومنفتح. وقعت عقداً يومذاك لتوريد النفط من القطن، وكانت الصفقة أول عملية تجارية بهذا الحجم لحسابي الخاص، لأنّ تجارتي قبل ذلك اتسعت بالوساطة والعمولة. وريحت في الصفقة مبلغاً كبيراً نسبياً لأنّ هامش الربح وصل إلى 30 في المئة.

وتوسّعت أعمال عميدان القطضار في الصين ووصف آنذاك بأنّح تاجر لبنانيّ عمل مع الشيوعيين. وتكررت الرحلات، ففي العام 1965 زار بكين، والرواية تقول أنّه وصل تلك المدينة في عهد رأس السنة والحرازة 30 درجة تحت الصفر، وحظني باستقبال حافل. واستمرت هذه العلاقة التجارية المميّزة بين القطضار والصين حتى اليوم، لأنها بُنيت على أسس الثقة للتبادل، وحقّق الطرفان مصالحهما فيها وغدا القطضار ما يشبه الوكيل المعتمد للصين في منطقة الشرق الأوسط. ولم يتردد القطضار في ابتكار كل الأساليب الممكنة لتلبية طلبيات عملائه، حتى أنّه لجأ إلى تركيا لتوريد القطن منها إلى الصين بعدما احتج السوفييت على تصدير القطن السوري من لبنان!

لا ينكر القطضار إعجابيه بصدق الصينيين وحسن معاملتهم واستقامتهم وشدة تنظيمهم، ويقول: "لم يتأخروا يوماً في تسليم بضاعة أو تمديد مستحقات، وكانوا ينظرون إلى لبنان نظرة خاصة لأنّه لم يابه



مع ولي العهد السعودي الأمير عبد الله بن عبد العزيز وبما سعد مع إلى اليسار

كبيرة، ومفاجأتي كانت كبيرة عندما طلب منّي الذهاب إلى وزارة الخارجية للقاء سليم لحدود (والد النائب نسيب لحدود) للحصول على إذن دخول الصينيين، وهكذا حصل. وبضيف، "ساد اعتقاد أن الرئيس شمعون، صديق الإنكليز، لن يفتح تجارة أو علاقة مع الشيوعيين. وثبت خطأ هذا الاعتقاد لأن الرئيس كان مؤمناً بدور لبنان الاقتصادي ولم يابه لهذا الجانب من السياسات التي كانت تحكم مرحلة الحرب الباردة".

حل الصينيون في لبنان والتقوا وزير الاقتصاد آنذاك المرحوم رشيد كرامي الذي أقام لهم حفل مساء. ووقع لبنان اتفاقاً مع الصين الشعبية في الوقت الذي كان العالم بما فيه لبنان معترفاً بالصين الديمقراطية أي تايبان. ووُصفت الاتفاقية بأنها مخالفة للأعراف التي كانت سائدة في التعامل مع بلد محارب ومناصر من معظم دول العالم. وسمحت الاتفاقية بافتتاح مركز تجاري

للحظر التجاري المفروض عليهم من معظم دول العالم آنذاك، ويؤكد أنّ الفضل في ذلك يعود إلى الرئيس كميل شمعون، ويوضح قائلاً: "طلب منّي الوفد الصيني الذي كان يزور معرض دمشق الدولي في العام 1956 الإستحصال على دعوة من الرئيس شمعون لهم لزيارة لبنان، فلبّجت إلى خالي الرئيط بصدقة مع الرئيس وطلبت منه أن يحدد لي موعداً في القصر الجمهوري وكان عمري آنذاك 25 سنة. حصل اللغاء، وقال لي كميل شمعون، أتريد أن تأتي بالشيوعيين إلى لبنان في ظل هذه الحرب الباردة؟ فأجبتهم أنهم يريدون العمل مع لبنان وإمكاناتهم



أول عربي يحتل مركز رئاسة غرفة التجارة الدولية



مع الرئيس سليم الحص: صفاة فرينة



مع الرئيس الهاس سوكيس



رئيساً لاتحاد الغرف العربية

والوالد، فضلاً عن الحفاظ على بذور الأعمال التي بدأت تعطلني ثمارها، وكان عادلي إلى جاني دائماً في هذه المعادلة.

إذاً أصبح عدنان القضاير رطباً تجارياً صعباً في التصف الثاني من الخمسينيات. ويوضح أنه لم يخلق عداوات مع تجار تلك المرحلة لأنه جاء دائماً بكل ما هو جديد ولم يأخذ شيئاً من أيدي أحد، ولم يناقش أحداً بشكل مباشر. ويؤكد أنه "كان أول من فتح السوق الصينية ثم كزت سيحة المهتمين بها، إلا أن الصينيين يحفظون الجميل، وهم حتى هذا التاريخ حريصون على الوقوف عن كتب على حالي وأعمالي، ويمتثلون بالعلاقة معي، وهذا الأمر مقبول بيئياً".

وتوسعت أعمال القضاير لتشمل لثانياً وفرنساً، لكن التجارة مع الصين بقيت تمثل 80 في المئة من مجمل أعماله حتى منتصف الثمانينات.

ويروي كيف أن رئيس الحكومة ولحق الحريري طلب منه مؤخراً أن يكون من عداد

بزيارة واستكشاف كل البلدان الصعبة والبعيدة.

وعن حبّ الغامرة يوضح عدنان القضاير: "أحبّ الاستكشاف وأكره الغامرة وبين الاثنين معادلة صعبة يجب التوفيق بين عناصرها المتضاربة، ولم أكن أسمح للنفسي خوخي مغامرة غير محسوبة لأنني حرصت دائماً على الحفاظ على سمعة العائلة".

الأوسمة

- وسام الأرز الوطني من رتبة فارس
- وسام الاستحقاق الوطني من رتبة ضابط (فرنسا)
- وسام أتماد اليونانيين المناطقين بالفرنسية من رتبة ضابط
- وسام العلم الجري من رتبة ضابط
- وسام الاستحقاق الوطني من رتبة كومندور (إيطاليا)
- وسام جوقة الشرف الفرنسي من رتبة فارس



صيني في بيروت على الرغم من كل أصوات الاحتجاج التي اعترضت في تلك المرحلة على هذه الخطوة.

ويشير القضاير إلى "تكرار زيارة الوفود الرسمية الصينية إلى لبنان وإلى اهتمام الرئيس شمعون شخصياً بهم، الأمر الذي يصعب تصديقه الآن لكنه الواقع، وهذا ذات شهرتنا على أننا من مهندسي هذه العلاقة الصينية اللبنانية المعززة، حتى أن الذي عمل في تلك الفترة إلى جانبنا كمستشار قانوني قال لنا بكثير من الفخر، إنكما تعملان (أنا وعادل) كثيراً، فلماذا لا توتاحان قليلاً؟".

البرجوازي المقيّد

والصين لم تمثّل بالنسبة لعدنان القضاير التجارة فقط، بل مخلّت الغامرة أيضاً، لأنه كان يتكبد عنه سفر 36 ساعة إلى هناك عبر محطات ضرورية للوصول، هي كراتشي ونيودلهي وبانكوك... ولا يزال القضاير يتمنّع بروج الغامرة نفسها لأنه مولع



... ومع الرئيس السوري، في بشار الأسد



مع الرئيس العمري قبل تاسلرو

عادل القصار



عندما تُروى قصة نجاح عدنان القصار، فهي قصة تعني تلك الشقيق عدنان، وهما يشكّلان نموذجا للتفاهم والتعاون، وبين الشقيقين أخوة كاملة وعلاقة حميمة على الصعيد الشخصي والعائلي.

أنا على الصعيد المهني قعدتُ ولا حرج، فلنشيقان انتقلنا إلى العمل معا واستمرنا معا في كل المرحلة وفي كل المشاريع، بينهما ثقة متبادلة إلى أقصى الحدود، وبين الشخصيتين الكثير من الصفات المشتركة.

ويقول عدنان القصار: "نحن فريقان جدا من بعضنا البعض، وأنا وعادل نتخذ القرارات بالتشاور، فهو أول شقيقي ثم هو شريكي في كل شيء، وحماسنا متساوية".

مشروعي من جديد لأنني تعلمت الثابرة من تجربتي في الصين، وجاء مدير "كرويد غريكول" وحلّ ضيفاً في منزلي، إبان كانت موجة خطف الفرنسيين وغيرهم من الأجانب، وبعد معاينة الوضع العام، وضع مدير الصرف الفرنسي تقريرا إيجابيا عن لبنان يؤكد بأنه سيتجاوز محنته، وتم الاتفاق ودخل "كرويد غريكول" بحصة أقل من 10 في المئة وأصبح عضواً في مجلس إدارة فرنسبنك".

وعزّز "فرنسبنك" تحالفاته الأجنبية بإدخال الشركة المالحة الألمانية DEG كمساهم بنسبة 5 في المئة. كما كانت هناك مساهمة كروية من خلال المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية، وتبلغ حصة الأخوين القصار في "فرنسبنك" نسبة 69,44 في المئة. وحرص القصار على أن يجعل من "فرنسبنك" المصرف الشامل الذي يقدم

تجهيز اسم البنك إلى "فرنسبنك" في آب/أغسطس 1984. ويقول عدنان القصار: العملية لم تتر بسهولة وبومها كان التخليق "ما خيرتك في عالم الصراف" وهذا القول لى حسن الإدارة والاستقامة والجدية أساس نجاح أي عمل، وهذه الإدارة لا يتعلمها أحد أنشأ نابغة من الذات. إضافة إلى ذلك، خلفتي القانونية القادنتي كثيرا، وتكمن أهمية "فرنسبنك" في كونه الأقدم بعد البنك السوري".

وأضاف: "بعد أن تملكنا أنا وأخي عادل المالحة أسمهم "فرنسبنك" وجدنا أنه من الضروري إشراك فرنسبنك نسجما مع اسم الصرف، واستفسرت، بحكم علاقتي، عن أقوى بنك فرنسي فأرشدوني إلى مصرف "كرويد غريكول" فقابلت مديره العام ولم يبد استعداءا وطلب علي العودة بعد ستة. ويتابع القصار: "بعد ستة طرحت

والطرح، ولكن لا من أجل الاستثمار وحسب بل من أجل التوسع التفت في ظل الحرب نفسها، مستفيدا من ديناميتها ومن شبكة علاقاته العربية والدولية التي بناها في مراحل مختلفة.

استطاع عدنان القصار تمديد الغرفة عن الصراعات والتجاذبات، وفتت أبراهيما مشرعة حتى في الأيام الصعبة وتحولت إلى ملتقى كاد يكون وحيدا في حينه، الذي تصبر عنه الصرخات ضد الحرب.

الحرب على قساوتها وصعوبتها لم تمنع عدنان القصار من التنقل، فمن مؤتمر عربي إلى آخر، ومن اجتماع إلى اجتماع، ومن بيروت إلى باريس فواشنطن، ومن كل مكان في العالم عرف كيف يكون عدنان القصار حاضرا في وقت كان وطنه جريحا ينزف، وقد أعطت تلك الخبرة زخما إضافيا للرئيس الذي لا يهدأ ولا عززت موقعه في الحافل الدولية.

في فرنسبنك

وبعد النجاح في التجارة التي تسري في عروق الرجل، حقق عدنان القصار محطة نجاح أخرى عند دخوله القطاع المصرفي وتأسيسه مع شقيقه عادل ومجموعة من رجال الأعمال مصرف "فرنسبنك" الذي يمثل اليوم الرتبة الساسية بين المصارف العاملة في لبنان.

وكانت البداية الدخول إلى القطاع المصرفي حصة 10 في المئة للشقيقين عدنان وعادل إلى جانب الوزير السابق فريد روفاهيل من خلال البنك اللبناني الفرنسي. وفي العام 1980 تقدم القصار على رأس مجموعة من رجال الأعمال لشراء مصرف آخر كانت تملكه مجموعة الدوسوبز وتم



مع رئيس وزراء مصر د.عاطف حوري وبيبا من اليمين خلفه أبو اسما عيل



مع رئيس البنك الدولي جيمس ولفسون



مع الرئيس اللبناني طي عبدالله صالح

الأصدقاء

واحترام متبادل، كذلك لرئيسي بالرييس
الدكتور سليم الحص صدقة قديمة.

وعندما القضار حريص على بناء شبكة من
العلاقات والصدقات كحرصه على تجنّب
العداوت، وهو يعتبر أن شبكة العلاقات
الجيدة دليل نجاح.

ويمكن القول من دون مبالغة، بأن الرئيس
عدنان القضار حرص على إقامة صلات معرفة
مع كلّ الذين تسفوا مهام وزارية في لبنان و عدد
غير قليل من هذه الصلات تحوّل إلى علاقات
صدقة.

أما لائحة الأصدقاء العرب والأجانب فهي
لائحة طويلة وتشمل العديد من البلدان العربية
والأوروبية والأميركية.

ولائحة ثانية برئاسة صناعي عريق هو
الرحوم رفيق الفنون.

وقد استفادت لائحة القضار من التعرّف
التي كانت لا تزال حارة في صفوف التجار في
أغصان الإضراب المناجح. وهكذا دخل
القضار إلى الغرفة منتصراً ونتيجة لمعركة
حاسمة كانت ربما أولى المعارك، وكانت
بالتأكيد آخر المعارك في الغرفة. فمنذ ذلك
التاريخ تبدل المجلس بالتركية أو بما يشبه
التركية. ولا شك أنّ الأعداء اللبنانية على
مدى 15 عاماً لعبت دوراً في إطفاء نرّة إجراء
المعارك الانتخابية. إضافة إلى شخصية
القضار الذي نجح. كما سبقت الإشارة. في
كيف يحافظ على هذا الإجماع.

وقد لا يتسع المجال هنا لإجراء تقييم
لتجربة رئاسة عدنان القضار لغرفة بيروت
التي نجحت في مجالات ولم تنجح في أخرى.
إلا أنّ الحرب جاءت لتشكل امتحاناً جديداً
لـ"الرئيس" عدنان القضار. ففي الرجل يقاوم
الحرب بالزيم من العمل وبالتنقل بين بيروت

يتعلّق عدنان القضار بشبكة واسعة من
العلاقات التي تسوّ شخصيات محلية وعربية
ودولية وفي الوسطين السياسي والاقتصادي.

كانت له صداقات مع عدد من رؤساء
الجمهورية اللبنانية الذين تعاقبوا إبان توليه
رئاسة غرفة التجارة والصناعة في بيروت، وكذا
الأمر مع رؤساء الحكومات بدءاً من الراحل
الحاج حسين العويني وصولاً إلى الرئيس
رفيق الحريري. ويقول القضار: "التقيت برجل
الأعمال رفيق الحريري في العام 1977 في باريس
وفي منزل صديق مشترك. ومنذ ذلك الوقت
نشأت بيننا علاقة صداقة وتعاون وتفاهم

جمركية قاسية طالوت لائحة واسعة من
السلع. إلا أنّ الجمعية وقفت بقوة بوجه
المرسوم المذكور ونظمت إضراباً شاملاً
وشهيراً أدى إلى إغلاق الأسواق التجارية
كشعبها. وكان أول وأخو إضراب بسببه
الشعبوية بصفته تجار وأرباب العمل حيث
كان يقال دائماً أنّ العمال هم الذين يضربون.
نجح الإضراب وشاؤجعت الحكومة عن
الرسوم. فبرزت جمعية التجار وتألّف في تلك
الفترة اسم عدنان القضار الذي يتذكر تلك
الفترة فيقول: "أضربنا على مدى 10 أيام من
دون انقطاع ولا ومن ولم نشأثر بالضغط
السياسية الكبيرة التي مورست وكنت
مقتنعاً بهذا الوقت لأنني وما كنت مقتنعاً
بوما بأي نظام اشتراكي.

ولم تعض فترة قصيرة حتى استحققت
انتخابات غرفة التجارة والصناعة والزراعة
في بيروت حيث جرت معركة انتخابية طاحنة
اتسمت بتنافس حاد بين لائحة يعلب عليها
الطابع التجاري برئاسة عدنان القضار.



رئيساً لغرفة التجارة الدولية

وغير رسمي زل الصين. وهناك سمع الجميع
من مسؤول صيني رفيع كلاماً عن أنّ عدنان
القضار هو صديق الشعب الصيني. ويوضح
أنه إلى جانب العلاقة المميّزة كان الصينيون
ينظرون إليه على أنه "الرجل جولي الفيد"،
حتى أنهم لم يبدوا يوماً إلى إقناعه
بمبادئهم أو معتقداتهم الشيوعية.

غرفة التجارة

العلامة الفارقة الثانية في حياة عدنان
القضار كانت في الظروف التي أحاطت
بوصوله إلى غرفة التجارة بعد أن دخل
جمعية التجار التي كان رئيسها آنذاك
الرحوم فتقور قصير. فبعد أقل من 4 سنوات
على انتخابه عضواً في جمعية التجار، تم
انتخابه أميناً عاماً وصادف عامذاك أن صدر
مرسوم عن وزير المال في حينه د. الهامس سايا
في الحكومة الأولى بعهد الرئيس الأسبق
الرحوم سليمان فرنجية. وكان ذلك المرسوم
الذي استشرى بوقعه 1943 يتضمن رسوماً



مع أمين عام الأمم المتحدة توني في غيان



مع رئيس المنظمة توداس كليست



مع الرئيس الأرجنتيني الأسبق كارلوس مفع



مع ابنته رولى

بين الجيلين

عدنان القطار مزوج من السيدة راندا ناظم النقاوي منذ العام 1999 ولهما ابنة وحيدة رولا، التي عملت لفترة في "فرنسيك" قبل أن تتزوج. وفي "فرنسيك" يعمل ابنا شقيقه نديم ونيلون اللذان يعملان القطار كابائنه، والاختلاف في وجهات النظر بين عدنان وعادل القطار وبين نديم ونيلون أمر طبيعي، لكن القطار يؤكّد انه يستفيد منهما، وهو سعيد بسلامتهما على الإنجاز ومثابرتهما على العمل



مع زوجته راندا وابنته رولى الصغرى (وسطاً) وأبنا في الوسطه فاروق حمر

على الرغم من "القيود" الذي وضعوه حينها على تعامل باريس مع تايوان، كانت القضية سياسية بإماتير لكن القطار ذلّل عقباتها بعدما منحته الصينيون تقنهم وجعلوه عزاب لقاء مع الفرنسيين ثم فيه تجاوز الخلاف السياسي ذي البعد الاقتصادي.

وهكذا، وبعد سنوات من العمل التواصل على المستوى الدولي تروّج عدنان القطار لرئاسة غرفة التجارة الدولية فانهالت عليه مسائل التأييد من دول أميركا اللاتينية ومن فرنسا وغيرها من البلدان العاملة في الغرفة. الأمر الذي دفع بالمرشح الياباني إلى الانسحاب، وبفخار القطار بانه، وخلال توليه رئاسة الغرفة على مدى عامين، استطاع إدخال 14 دولة إلى عضوية أبرزها روسيا، أوكرانيا، قطر والإمارات العربية المتحدة. كما يقفختر أنه عزز المكانة العربية في ذلك الحقل الاقتصادي العالمي، وهو كان أول رجل عربي ينتخب لرئاسة هذه الغرفة التي تتخذ من باريس مقراً ورئيساً لها ولديها لجان وطنية في 137 دولة. وخلال فترة رئاسته أسهم القطار في مساعدة الدول النامية على الإدماج أكثر في الاقتصاد العالمي مع التحكم بمخاطر هذا الاندماج، كما أسهم في تأمين حضور غرفة التجارة الدولية في كافة أنحاء العالم. وخلال رئاسته للغرفة أنشأ القطار للتندي العربي لغرفة التجارة الدولية الذي يؤكّد التنسيق القريب والتواصل بين مختلف اللجان الوطنية العربية للغرفة، كما يؤكّد سماع صوت مصالح مجتمع الأعمال العربي على أعلى المستويات. وهذا أهله إلى كون الغرفة الدولية تعدّ الناطق باسم مجتمع الأعمال الدولي والشريك في الحوار مع الأمم المتحدة ومجموعة الدول الثماني الصناعية ومنظمة التجارة العالمية والبنك الدولي. ■

عدنان القطار لغرفة التجارة الدولية حيث لعب دوراً في تنشيط وتسهيل الحضور العربي داخل الغرفة الدولية، وحظى القطار في أوساط غرفة التجارة الدولية بمكانة خاصة وأسس لصفقات وبدل نشاطاً في زيادة عدد الدول المنتسبة إلى الغرفة ومن بينها دول كانت تعتمد النظام الاقتصادي الوجيه.

وثمة قصة تُروى عن البعد العالمي في دينامية القطار وشخصيته، ففي العام 1985، حصلت مشكلة بين فرنسا والصين انعكست في أروقة غرفة التجارة الدولية، ونجح القطار في إقناع الصينيين بالانفتاح

خدمات متنوعة في مجالات الصيرفة التجارية، والصيرفة الاستثمارية، تمويل المشاريع، صيرفة التجزئة والتأمين عبر المصارف والتمويل التاجيري، والطلاء من ذلك تم إنشاء مجموعة من الشركات التابعة أهمها:

– شركة SOGINFORM المسؤولة عن تطوير أنظمة الصرف في مجال تكنولوجيا المعلومات.

– شركة SOGEFON التي تُعنى بالنشاط العقاري.

– شركة الفايونيك اللبنانية، التي كانت أول شركة في هذا المجال في لبنان وتم تأسيسها بمشاركة من شركة DEG الألمانية ومؤسسة التمويل الدولية IFC التابعة للبنك الدولي، إضافة إلى "كريدي افريكول" – تأسيس مصرف "فرنسيك للأعمال" التخصصي في التسليف للتوسط والتحويل الأجل وأنشطة أسواق رأس المال.

– كذلك تمّ بالتعاون مع "كريدي افريكول" تأسيس شركة للتأمين عبر المصارف Bancassurance.

أما على الصعيد المحلي فقد عزّز "فرنسيك" نموه فباتوا إلى شراء عدد من المصارف الصغيرة منها "بنك طعمه" (1993) و"يونيفرسال بنك" (1998) والبنك التحد للمعونة ولبنان (2001).

غرفة التجارة الدولية

ولعل العلامة الفارقة الأبرز التي توجت نجاحات عدنان القطار على مدى 50 عاماً وصوله إلى رئاسة غرفة التجارة الدولية (1999-2000) بعد أن كان نائباً للرئيس (1987-1998).

ووصول القطار إلى هذا المنصب لم يأت صدفة بل جاء نتيجة جهود متواصلة من العلاقات وجملة من الإنجازات التي حققها

